

## **BIBLIOGRAFIA RECOMENDADA**

**ALMEIDA, Fábio Portela Lopes de. A teoria dos jogos: uma fundamentação teórica dos métodos de resolução de disputa. In: AZEVEDO, André Gomma de (Org.). *Estudos em arbitragem, mediação e negociação*. Brasília: Ed. Grupos de Pesquisa, 2003. v. 2.**

**AZEVEDO, André Gomma de (Org.). *Estudos em Arbitragem, Mediação e Negociação*. Brasília: Ed. Brasília Jurídica, 2002.**

**\_\_\_\_\_. *O processo de negociação: Uma breve apresentação de inovações epistemológicas em um meio autocompositivo*. Revista dos Juizados Especiais do Tribunal de Justiça do Distrito Federal e Territórios, n. 11, jul./ dez. 2001. pp. 13-24.**

**\_\_\_\_\_. *Estudos em arbitragem, mediação e negociação*. Brasília: Ed. Grupos de Pesquisa, 2003. v. 2.**

**\_\_\_\_\_. *Estudos em arbitragem, mediação e negociação*. Brasília: Ed. Grupos de Pesquisa, 2004. v. 3.**

**\_\_\_\_\_. *Estudos em arbitragem, mediação e negociação*. Brasília: Ed. Grupos de Pesquisa, 2007. v. 4.**

**AZEVEDO, Gustavo Trancho. Confidencialidade na mediação. In: AZEVEDO, André Gomma de (Org.). *Estudos em arbitragem, mediação e negociação*. Brasília: Ed. Grupos de Pesquisa, 2003. v. 2.**

**BARBADO, Michelle T. Um novo perfil para a advocacia: o exercício profissional do advogado no processo de mediação. In: AZEVEDO, André Gomma de (org.). *Estudos em arbitragem, mediação e negociação*, Brasília: Ed. Grupos de Pesquisa, 2003. v. 2.**

BARBOSA, Ivan Machado. Forum de Múltiplas Portas: uma proposta de aprimoramento processual. In: AZAVEDO, André Gomma de (Org.). Estudos em arbitragem, mediação e negociação. Brasília: Ed. Grupos de Pesquisa, 2003. v. 2.

COSTA, Alexandre A. Métodos de composição de conflitos: mediação, mediação, arbitragem e adjudicação. In: AZAVEDO, André Gomma de (org.). *Estudos em arbitragem, mediação e negociação*. Brasília: Ed. Grupos de Pesquisa, 2004. v. 3.

FISHER, Roger; URY, William. *Como chegar ao Sim: A negociação de acordos sem concessões*. Ed. Imago, 2005.

GOLEMAN, Daniel. *Inteligência Social: O poder das relações humanas*. São Paulo. Ed. Campus, 2007.

MOORE, Christopher. *O processo de mediação*. Porto Alegre: Ed. Artes Médicas, 1998.

PERRONI, Otávio. Perspectivas de psicologia cognitiva no processo de Mediação. In: AZAVEDO, André Gomma de (Org.). *Estudos em arbitragem, mediação e negociação*. Brasília: Ed. Grupos de Pesquisa, 2003. v. 2.

PIRES, Amom Albernaz, *Mediação e Conciliação: Breves reflexões para uma conceituação adequada*. In: AZAVEDO, André Gomma de (Org.). *Estudos em Arbitragem, Mediação e Negociação*. Brasília: Ed. Brasília Jurídica, 2002.

ROSENBERG, Marshal. *Comunicação não violenta: técnicas para aprimorar relacionamentos pessoais*. Rio de Janeiro: Agora Editora, 2006.

SLAIKEU, Karl. *No Final das Contas: um guia prático para a mediação de disputas*. Brasília: Ed. Brasília Jurídica, 2003.

URY, William. *Supere o Não: Negociando com pessoas difíceis*. São Paulo: Ed. Best Seller, 2005.

\_\_\_\_\_. *The Power of a Positive No: How to say no and still get to yes*. São Paulo: Ed. Bantam, 2007.